

5 formas de afrontar **LA INCERTIDUMBRE** del comercio internacional

El comercio internacional sigue siendo una pieza fundamental para garantizar la prosperidad económica, aunque la actual inestabilidad mundial amenaza con desbaratarla. ¿Cómo prepararse ante esto?

La pandemia no es lo único que ha repercutido en la situación del comercio internacional. Mucho antes del Covid-19, comenzaron a surgir tensiones geopolíticas. Al salir de la pandemia, estas tensiones se han hecho más evidentes: desde las interrupciones de la cadena de suministro mundial y los cambios en las políticas públicas, hasta el conflicto entre Rusia y Ucrania.

Por supuesto, las empresas seguirán dependiendo en gran medida del comercio internacional y continuarán buscando formas de aprovechar las oportunidades que ofrece. Para ayudarle a elaborar su estrategia, le presentamos 5 formas principales de afrontar las incertidumbres del comercio internacional.

67%
de la economía
española

Depende
del comercio
internacional

1.



Siga activamente la evolución del mercado.

Debe observar con atención la situación actual y futura tanto de la cadena de suministro como del panorama geopolítico para afrontar las posibles interrupciones.

2.



Conozca y establezca vínculos con nuevos mercados.

Debe aprender a conectar con los clientes de nuevas maneras, para construir una relación comercial resiliente y con capacidad de adaptación que impulse el crecimiento en una gran variedad de mercados.

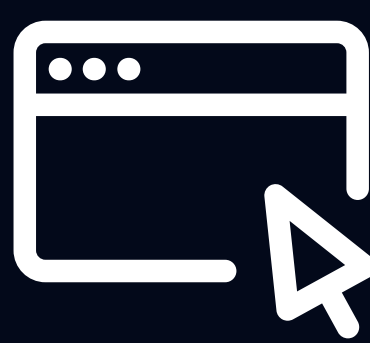
3.



Aproveche las oportunidades del entorno más cercano.

Debe obtener una ventaja competitiva buscando y aprovechando las oportunidades más cercanas, antes de que lo hagan sus competidores.

4.



Refuerce las infraestructuras digitales.

Debe establecer una sólida infraestructura digital como eje central de ventas y distribución, para prever las interrupciones, agilizar los procesos y mantener la capacidad de adaptación.

5.



Céntrese en la sostenibilidad.

Muy pronto, la sostenibilidad será un requisito indispensable para establecer acuerdos y relaciones comerciales. Si no lo ha hecho ya, comience a hacerlo ahora.

Los cambios en las relaciones geopolíticas pueden producirse rápidamente y sin previo aviso.

A menudo, las repercusiones son enormes, tanto social como económicamente. Por ahora, mientras la incertidumbre siga como hasta ahora, las empresas han de apostar por métodos y procesos que mantengan el dinamismo y la resiliencia de su actividad.

No obstante, aunque haya riesgos asociados al actual panorama comercial mundial, también existen oportunidades. QBE puede ayudarle a aprovechar estas ventajas con nuestros conocimientos, experiencia y soluciones en la gestión de riesgos, impulsando el crecimiento de las empresas con una mayor resiliencia.

Para saber más sobre cómo afrontar la incertidumbre comercial mundial, puede leer nuestro artículo sobre sus riesgos y oportunidades aquí:

<https://qbeespana.com/resiliencia/comercio-internacional-riesgos-y-oportunidades/>